

『売上に対するモチベーションが高い

販売スタッフ』をお探しではありませんか？



当社が「こんな人たちを探していた！」と言える販売スタッフをご用意します！

貴社ブランドのイメージに合った販売スタッフが意欲的にショップを盛り上げます！

プロ意識の高い販売スタッフがおお客様の満足度をアップさせることで、

ショップがイキイキと活性化し、売上目標を達成！

アパレルブランドの販売代行は当社にお任せ下さい！



株式会社エム・ディー・ジャパン研究所

《販売代行業務フロー》

アパレルメーカー様からのご依頼(ご発注)

ショップコンセプトをインタビュー(ブランドイメージやショップに対する思い入れ、などを学ばせていただきます。)

販売スタッフのイメージを確認
(御社の販売スタッフのイメージを具体的にお伺いいたします。)

条件などの検討と協議(お互いに無理なく前向きに継続できる条件の設定をいたします。)

業務委託契約の締結(一年ごとの更新)

販売スタッフ選出、面接
(御社のイメージに合ったスタッフを弊社独自のネットワークを通じヘッドハンティングや紹介、募集を通じて人選。)

販売スタッフへのショップコンセプトに合わせた研修の実施
(基礎知識の確認からサービス教育、ブランド教育、商品研修、VMD研修、数字管理などを徹底指導します。)

ショップ運営(結果を出せる店舗運営を実施いたします。)

商品構成、接客状況などの詳細を常に報告
(事前に御社と管理フォーマットを協議し、作成いたします。)

定期的なミーティングとスキルチェック(販売スタッフのプロ意識を高めるために有効かつ実績のある内容です。)

日々のモチベーションアップスキル
(現在、各企業様からのご好評いただいているモチベーションアップスキルを適宜指導、常に明るく楽しみながら販売スタッフが一丸となる環境を維持します。)

週別、月別、シーズンごとの商品動向と顧客管理状況の報告
(販売スタッフにプロとしての計数意識を自発的に芽生えさせるためです。)



結果を出せる、スタッフトレーニングとは？

当社の人材教育部門(大原鶴美事務所有限公司)では、大原鶴美(当社取締役)が開発した、「ロールプレートトレーニング」を全国で過去7万人以上に実施、様々な業界の販売職・営業職の皆様に劇的な成績向上をもたらしました。

その「ロールプレートトレーニング」をベースに、クライアントにマッチしたオリジナルトレーニングを実施する事で『ありきたりなセールストーク』に頼らない、「お客様の満足度を最大限にし、売上目標を達成する」事が可能となります。

「ロールプレートトレーニング」について、詳しくは‘大原鶴美事務所’の URL : www.tsurunohitokoe.com をご参照下さい。



「媒体掲載実績」

日本繊維新聞 (執筆連載月1回)

タイトル: ‘日織アカデミー’

日本流通産業新聞(執筆連載月1回)

タイトル: ‘売れる！販促’

他、織研新聞等多数

お問合せ

当社「販売代行」業務に関するお問合せは、お気軽にご連絡下さい。

TEL:(03)5475-1818

FAX:(03)5475-2606

e-mail:info@mdjapan.com